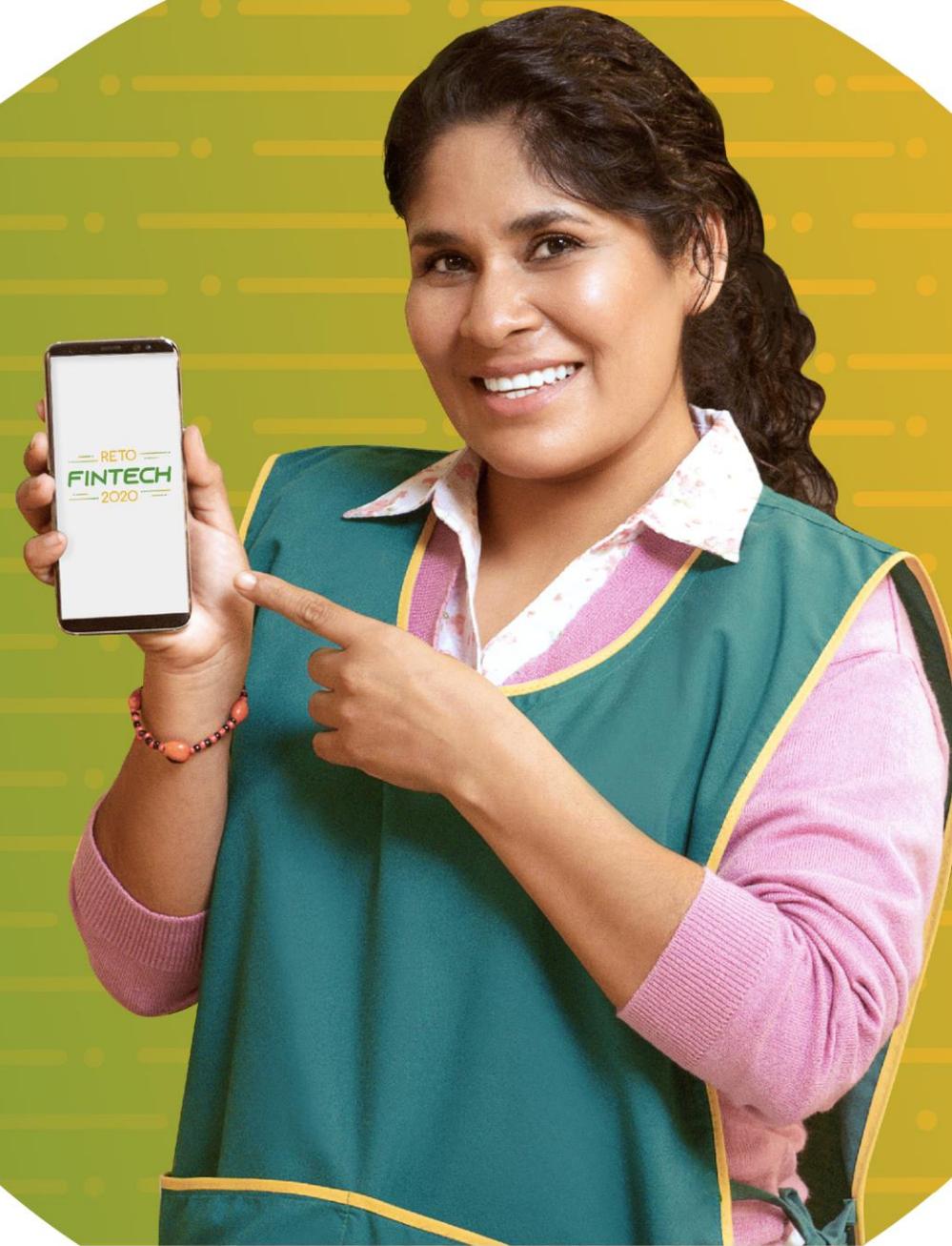


Innovación y tecnología para la **inclusión financiera** en el Perú



Organizado por:



Con el apoyo de:



El Reto Fintech Mibanco, es una iniciativa de la alianza entre Mibanco y Emprende UP con el propósito de promover la inclusión financiera y acelerar el desarrollo de los microempresarios peruanos a través del uso de nuevas tecnologías.

El objetivo en esta primera edición es identificar y seleccionar Fintechs y Startups que puedan proveer soluciones financieras digitales a los microempresarios no incluidos en el sistema financiero y que ayuden en el crecimiento de sus negocios.

El Reto Fintech Mibanco, es un concurso de innovación abierta para co-crear (participantes y Mibanco) nuevas soluciones financieras digitales para los microempresarios peruanos. Primero aprovechando la experiencia tecnológica y adaptabilidad que poseen las Fintech y por otro lado utilizando el conocimiento del cliente, la experiencia en la industria y la capacidad que tiene Mibanco.

Estamos interesados en escuchar cualquier gran idea relacionada con Fintechs y Startups. La orientación sobre temas de particular interés en Mibanco se pueden encontrar a continuación:

¿Qué estamos buscando?

- Estamos buscando ideas que sean innovadoras y disruptivas.
- Ideas que resuelvan un problema importante en la industria de las microfinanzas usando nuevas tecnologías. (Ejm: evolución del modelo tradicional de microfinanzas, escalabilidad del modelo relacional).
- Ideas que promuevan la inclusión financiera en el segmento microempresario y que aceleren el crecimiento de sus negocios.

¿Quiénes pueden participar?

Cualquier Fintech o Startup (local o internacional) que pueda proveer soluciones financieras digitales a los microempresarios no incluidos en el sistema financiero o que ayuden en el crecimiento de sus negocios a través del uso de la tecnología. Por lo que nos interesa conocer soluciones tecnológicas que se relacionen con:

- Nano y micro créditos.
- Evaluación de créditos de formas alternativas (financiamiento alternativo).
- Educación financiera en base de la pirámide (gestión de finanzas personales).
- Herramientas para los negocios de los microemprendedores.
- Bancarización de clientes.
- Pagos, remesas y transferencias a través de canales digitales.
- Tecnología para microfinanzas.

Los anteriores son verticales de interés para el reto, aunque estamos abiertos a escuchar propuestas que atiendan necesidades de nuestro segmento de clientes.

Metodología de trabajo

Etapa	Fecha	Horario	Lugar	Comentario
Lanzamiento y postulaciones	Lunes 27 de febrero	-	-	Inscripción desde la landing de Reto Fintech
Sesión informativa	Miércoles 11 de marzo	09-11 horas (2)	iLab Emprende UP Jr. Sánchez Cerro 2141, Jesús María	Previa inscripción para participar
Selección de participantes	Lunes 16 de marzo	-	-	Comunicado a participantes seleccionados
Sesión de inmersión - Modelo de negocio y cliente Mibanco	Viernes 20 de marzo	09-11 horas (2)	iLab Emprende UP Jr. Sánchez Cerro 2141, Jesús María	Previa coordinación con participantes seleccionados
Bootcamp y refinamiento	Lunes 23 de marzo	09-17 horas (8)	iLab Emprende UP Jr. Sánchez Cerro 2141, Jesús María	Previa coordinación con participantes seleccionados
Final Reto Fintech - Premiación	Miércoles 25 de marzo	09-12 horas (3)	iLab Emprende UP Jr. Sánchez Cerro 2141, Jesús María	Previa coordinación con participantes seleccionados

Fase 1

Lanzamiento

- Inicio de la convocatoria del Reto Fintech.

Fase 2

Postulaciones

- Recepción de postulaciones.
- Sesión informativa.
- Revisión y filtro de participantes.
- Comunicación a equipos seleccionados para el Bootcamp.

Fase 3

Bootcamp

- Introducción a participantes en sesión de inmersión con Mibanco.

BOOTCAMP + REFINAMIENTO (8 horas)

- Acercamiento a metodologías de innovación.
- Mentoring expertos de Mibanco y Emprende UP.
- Preparación de presentaciones.
- Refinamiento de la propuesta con expertos de Mibanco.

Fase 4

Final

- Presentaciones finalistas.
- Selección de ganador.
- Premiación para ganador seleccionado.

Requisitos de postulación

Para la postulación deberás enviar una breve presentación con una propuesta de negocio, donde por lo menos se debe contemplar los siguientes puntos:

1. Breve historia de tu fintech o Startup.
2. ¿Cómo está compuesto su equipo de trabajo? y ¿qué experiencia tienen?
3. Experiencia de negocio de la fintech o Startup. Ejemplo: facturación, clientes, tecnología, entre otros.
4. ¿Cuál es el problema identificado?
5. ¿Cuál es la propuesta de solución al problema?
6. ¿Cuál es la oportunidad de negocio de la solución planteada?
7. ¿Por qué te interesa trabajar con Mibanco?

Requisitos para los participantes

Requisitos:

- Equipos de mínimo 02 y máximo 05 participantes.
- Participación de uno de los fundadores.
- No presentar deuda coactiva tributaria ni laboral.
- No presentar antecedentes policiales ni penales.
- Tener al menos 06 meses de constitución y/o al menos 03 empleados a tiempo completo.

Para sustentar estas características presentar los siguientes documentos:

- Formulario de postulación completo.
- Declaración jurada (documento descargable en el landing)
- Documentos que acrediten meses de operación y/o empleados formales a tiempo completo.
- Presentación de últimos 06 o más PDTs.
- Ficha RUC (de la SUNAT) en donde se indique que no existe deuda coactiva tributaria ni laboral.

Notas:

1. Postulantes internacionales deberán presentar documentación que consideren equivalente a la requerida.
2. Podrá postular cualquier empresa que considere tenga una propuesta alineada al reto, sin necesariamente ser una fintech o Startup, siempre y cuando cumpla con el resto de condiciones.
3. No es requisito que la fintech/Startup sea parte de la red de Emprende UP, podrán postular empresas externas.
4. Se priorizará aquellos postulantes que superen los requisitos mencionados (más meses de constitución, más empleados contratados a tiempo completo, presentación de más PDTs, etc.).

Todas las postulaciones registradas en el formulario habilitado para el Reto Fintech serán evaluadas de la siguiente forma:

Durante la convocatoria:

- Etapa de preselección: un equipo evaluador validará el cumplimiento de requisitos.

Durante el bootcamp:

- Etapa de selección: Los criterios que se tomarán en cuenta para seleccionar al ganador durante la presentación final serán los siguientes:
 - Propuesta de valor coherente y alineada a Mibanco.
 - Coherencia con el segmento y sus necesidades.
 - Oportunidad de negocio.
 - Innovación y tecnología.
 - Manejo de información del modelo.
 - Complejidad de implementación.

Condiciones:

- El tope de participantes será 30 personas.
- Mínimo 04 Fintechs o Startups participantes.

Ventajas para los participantes



Durante el bootcamp:

- Entrenamiento en metodologías y herramientas de innovación.
- Acceso a información privilegiada del negocio y clientes de Mibanco.
- Mentoring por expertos de Mibanco y Emprende UP para la construcción de la propuesta al reto.

Durante la final:

- Posibilidad de pitchear a un jurado integrado por la alta gerencia de Mibanco y Emprende UP.
- Visibilidad y promoción, la información de los participantes será publicada a través de los canales de comunicación de Mibanco y Emprende UP.



El Reto Fintech tendrá un equipo ganador, el cuál accederá a \$5,000 + IGV para implementar una prueba de concepto de su propuesta junto a Mibanco, respetando las siguientes condiciones:

- Desarrollar una prueba de concepto en conjunto con el área de Alianzas Digitales de Mibanco, quien será el patrocinador de la iniciativa. En esta prueba de concepto se validará la viabilidad, factibilidad y oportunidad de negocio que existe para la idea ganadora. No obstante, Mibanco podrá reservarse el derecho de no ejecutar la referida prueba de concepto, sin expresión de causa.
- La implementación de la prueba de concepto tendrá una duración máxima de 6 semanas, que se ejecutará con posterioridad a la firma de un convenio para desarrollo de prueba de concepto que será suscrito entre el ganador y Mibanco, el mismo que incluirá la construcción del plan de trabajo con hitos definidos.
- Posteriormente a la firma del convenio, el ganador recibirá un premio económico de USD 5,000.00 (+IGV) que podrá ser destinado únicamente para:
 - *Cubrir los costos para el desarrollo del plan de trabajo (diseño, investigación, desarrollo de tecnología).*
 - *Cubrir los costos para la implementación de la prueba de concepto.*

- En caso Mibanco no tenga interés en implementar la prueba de concepto propuesta por el equipo ganador, este hará entrega del premio económico sin establecer relación alguna con el ganador.
- La prueba de concepto no se desarrollará físicamente en Mibanco, aunque podrán existir ciertas actividades que se ejecuten en sus instalaciones de acuerdo a las necesidades del proyecto.
- Mibanco asignará a una contraparte que acompañe la ejecución de los numerales anteriores y asignará parcialmente a más colaboradores de acuerdo a las necesidades del proyecto.
- Mibanco habilitará la información y recursos necesarios para el desarrollo del plan de trabajo.
- Mibanco y el equipo ganador, acreedor al premio económico (USD 5,000.00 + IGV), serán copropietarios de la propuesta ganadora por un período de 2 años. Este plazo podrá reducirse o prolongarse en caso las partes lo acuerden mediante un documento formal.

Notas:

- *Si bien el premio será para un solo un ganador, Mibanco podrá tomar la decisión de implementar varios proyectos bajo el mismo mecanismo. Al final del proyecto, Mibanco decidirá si implementará la solución donde se negociaría un nuevo acuerdo con el ganador.*
- *Los equipos que no sean seleccionados ganadores serán titulares exclusivos de la propiedad intelectual de sus propuestas.*

Adicionalmente, el grupo ganador tendrá la posibilidad de participar becado en el programa de aceleración de Emprende UP en caso cumpla con los siguientes requisitos:

- Podrán participar equipos de mínimo 2 personas y máximo 5 personas.
- Los miembros del equipo ganador no podrán tener otro proyecto paralelo que esté siendo pre-incubado, incubado o acelerado por Emprende UP.
- No podrán postular proyectos que estén siendo pre-incubados, incubados y/o acelerados en otra institución (nacional o internacional).
- Los participantes deberán ser peruanos o extranjeros con carné de extranjería vigente.
- Ninguno de los integrantes del equipo deberá tener antecedentes policiales y/o penales (de ser seleccionado, deberá proporcionar el sustento correspondiente).

- Los proyectos que postulen deberán ser innovadores, dinámicos y escalables (que puedan expandirse a otras actividades relacionadas sin mayor inversión en nuevos activos). Asimismo, deberán ser social y ambientalmente responsables.
- Los proyectos que postulen deben indicar a qué Objetivo de Desarrollo Sostenible (ODS) está aportando a través de su propuesta de valor.
- De no ser seleccionado, se podrá volver a postular (inclusive con la misma idea de negocio y el mismo equipo).
- No se aceptarán proyectos reñidos con la ley y las buenas costumbres.
- Track de ventas de S/120,000 anuales.
- Participar en nuestras rondas de inversión .
- El programa empieza la última semana de febrero, por lo que, de cumplir los requisitos se incorporarán a este grupo.
- El programa tiene un costo de S/3,200, para este caso ingresarán como becados.
- El grupo ganador (en caso cumpla los requisitos previos) podrá utilizar los espacios de coworking de Emprende UP previa coordinación de disponibilidad.



Microfinanzas e Inclusión Financiera



Empresa perteneciente al grupo

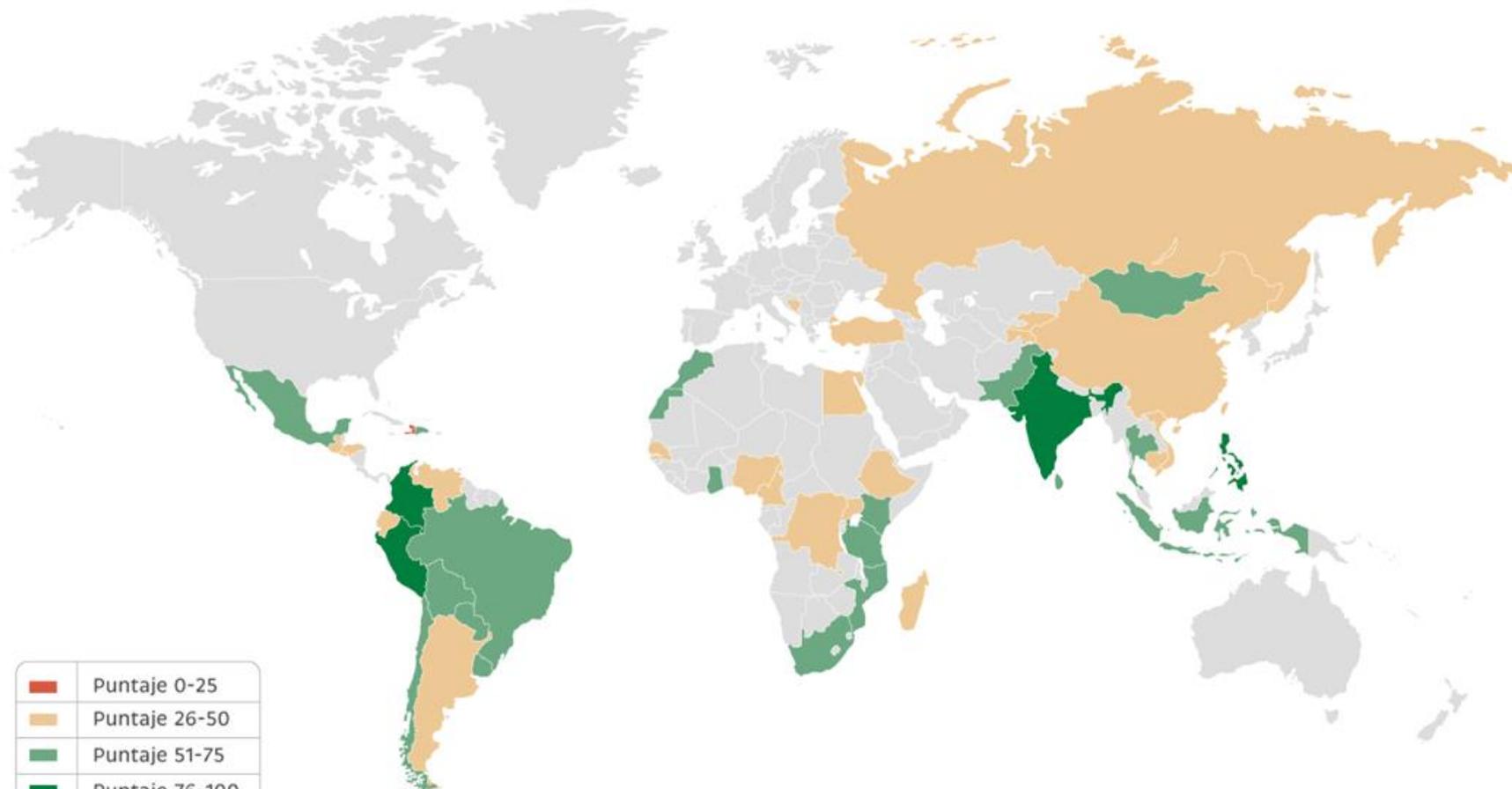
CREDICORP 





Contexto

Perú es reconocido como uno de los países con el mejor entorno para el desarrollo de las microfinanzas



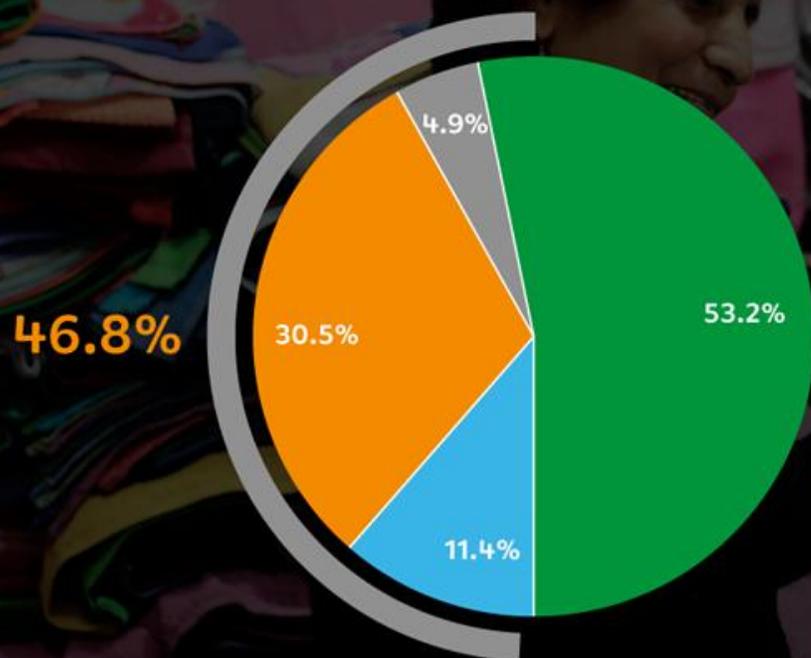
■	Puntaje 0-25
■	Puntaje 26-50
■	Puntaje 51-75
■	Puntaje 76-100

Promedio			49
= 1	▲ 1	Colombia	89
= 1	↔	Perú	89
= 3	▲ 1	India	78
= 3	↔	Filipinas	78
5	↔	Pakistán	63
= 6	↔	Chile	62
= 6	↔	Tanzanía	62
= 8	▲ 3	Kenya	61
= 8	▲ 8	Rwanda	61
10	▼ 2	México	60
11	↔	Uruguay	59
12	▼ 2	Ghana	58
= 13	▼ 5	Bolivia	56
= 13	13	El Salvador	56
= 15	▼ 4	Indonesia	55
= 15	▼ 1	Marruecos	55
= 15	▲ 2	Nicaragua	55
= 15	▲ 4	Paraguay	55
19	▲ 1	República Dominicana	52
= 20	↔	Bosnia y Herzegovina	51
= 20	▼ 3	Brasil	51
= 20	▲ 3	Mozambique	51

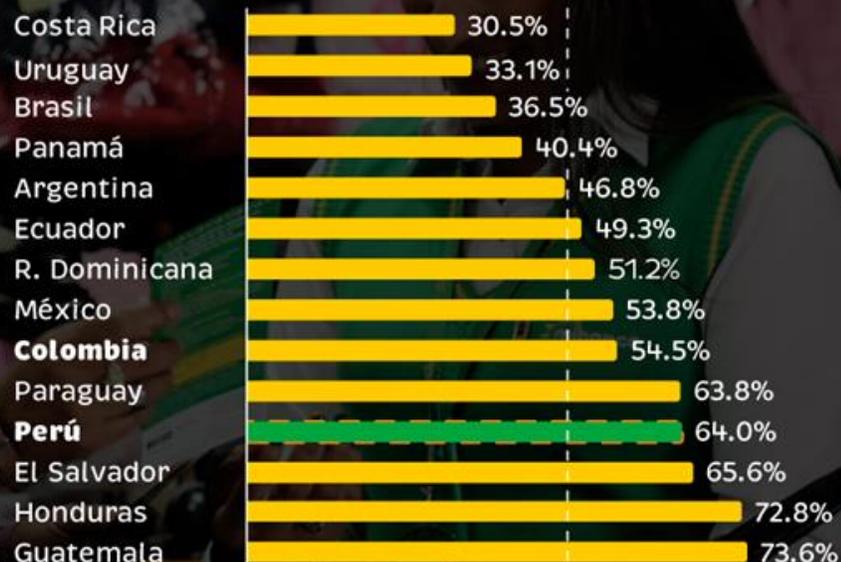
Así mismo, los niveles de informalidad en el Perú, confirman la oportunidad para el desarrollo de las microfinanzas

Informalidad en América Latina ¹

Trabajo informal en sector formal Trabajo informal en sector informal Trabajo informal y trabajo doméstico Trabajo formal



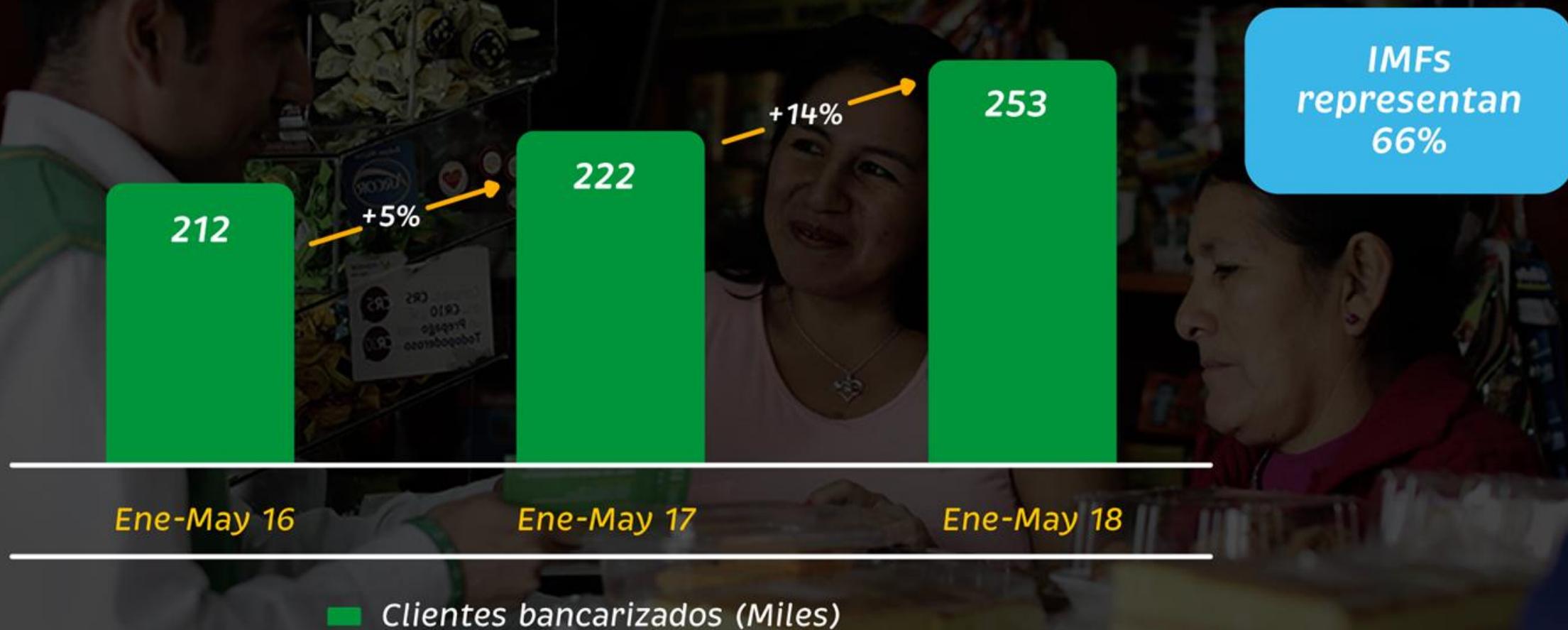
Tasa de informalidad por país - LatAm



46.8% América Latina

• **46.8% del trabajo en LA es informal** (130 millones de trabajadores, de los cuales al menos, 27 millones son jóvenes)

Donde las IMFs de Perú contribuyen en la inclusión financiera



...en un Perú que está cambiando

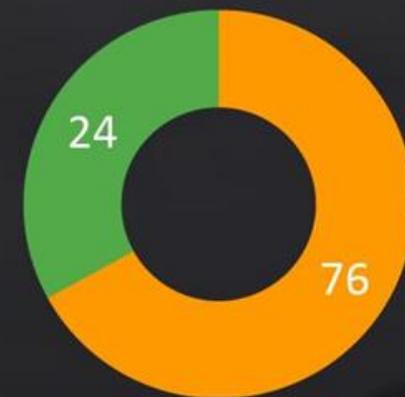
Distribución de hogares según NSE (%)



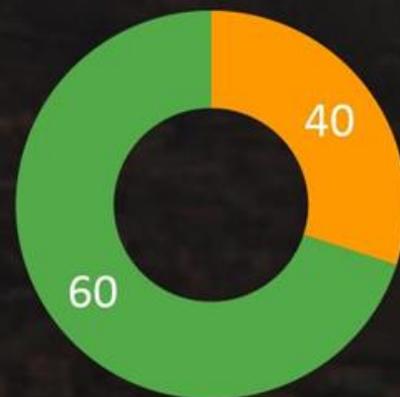
Relevancia de las MyPE en la economía peruana



Participación de la MYPE en el PBI (%)



Participación de la MYPE en la PEA



■ MYPES ■ Otros

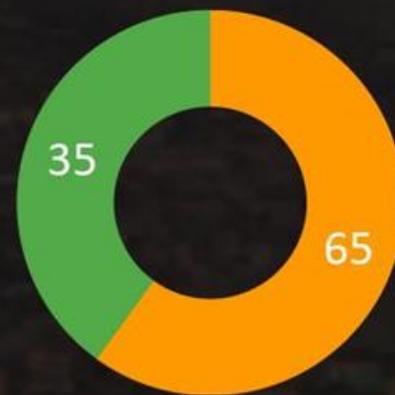
Relevancia de las MyPE en la economía peruana



Participación de la MYPE en el total de las empresas (%)



Participación de la MYPE la cantidad de deudores del SF (%)



■ MYPES ■ Otros

La Oportunidad en **Perú** aún es grande...

Dimensión de mercado Micro y pequeña empresa





2

Mibanco

Credicorp - Líneas de negocios

Las empresas de Credicorp se organizan en cuatro líneas de negocio...⁽¹⁾



- Efectivo desde el 1 de abril de 2018.
 - Incluye 131 empleados de otras subsidiarias menores.
 - El 12 de mayo de 2016, el Banco de Crédito del Perú vendió sus acciones de BCP Bolivia a Inversiones Credicorp Bolivia SA ("ICBSA"), una subsidiaria indirecta de Credicorp Ltd.
 - La integración de Edyficar y Mibanco se llevó a cabo el 2 de marzo de 2015.
 - AuMs: Activos Administrados.
 - Excluye empleados de servicios médicos.
 - El acuerdo con Banmedica incluye i) el negocio de seguro de salud privado, que es administrado por Grupo Pacífico, y ii) el negocio de seguro de salud corporativo para empleados de nómina y los servicios médicos, que son administrados por Banmedica.
 - A fines de enero de 2018, UnitedHealth Group Inc. firmó un acuerdo definitivo para adquirir Banmedica SA. (UnitedHealth Group ahora posee el 96.8% de Empresas Banmedica).
- * Cifras a finales de diciembre de 2018.

Línea de negocios de microfinanzas

CREDICORP

Microfinanzas

Cartera: USD 3,280 millones
Clientes: 2 millones



División de Microfinanzas



BanCompartir

Cartera:
USD 2,944 millones
Clientes:
1.5 millones

Cartera:
USD 56 millones
Clientes:
11 mil

Cartera:
USD 37 millones
Clientes:
29 mil

Activos:
USD 300 millones
Ingresos netos por intereses:
USD 49 millones
Empleados:
+ 1,800

Cartera:
USD 243 millones
Clientes:
460 mil



Nuestra doble misión



Rentabilidad
Financiera

Misión
Social

Misión Social = Inclusión Financiera

El **acceso y uso** de servicios financieros de **calidad** por parte de **todos los segmentos de la población**.



#ModoMibanco

Propósito

Transformamos Vidas

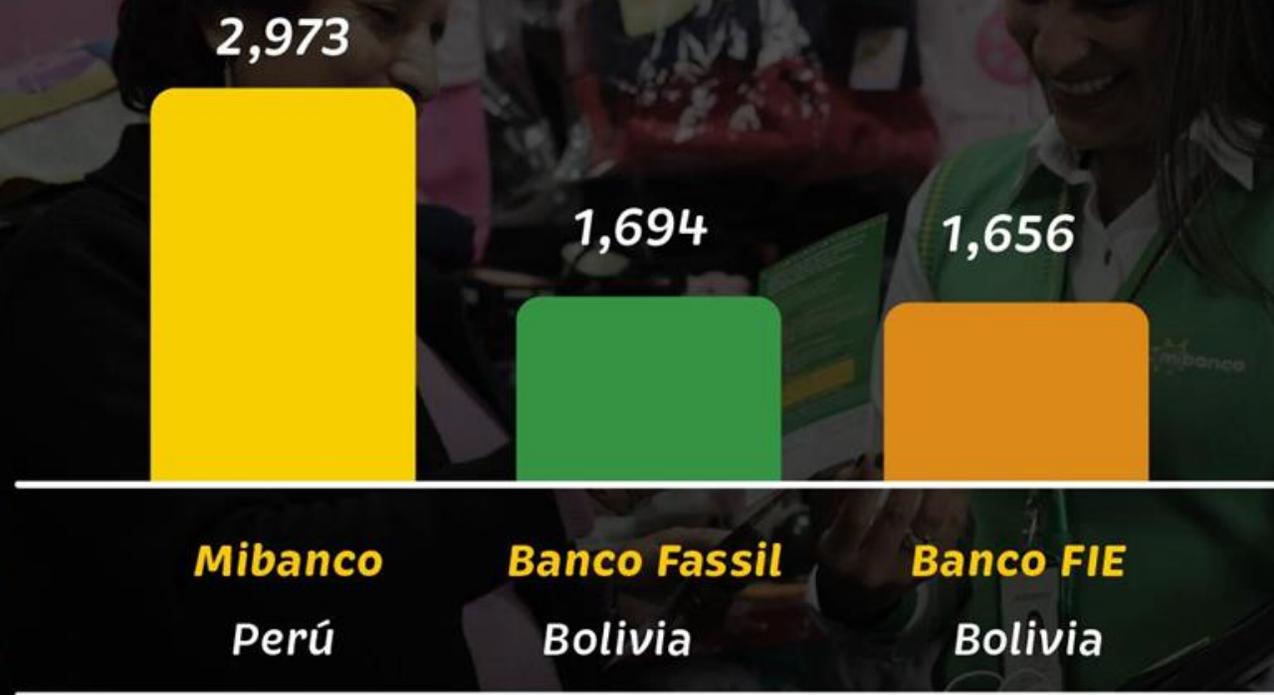
*Escribimos juntos
historias de progreso.*

Aspiración

Ganarnos el corazón
y la confianza
de las personas que se
atreven a progresar.

Liderazgo en nuestro segmento...

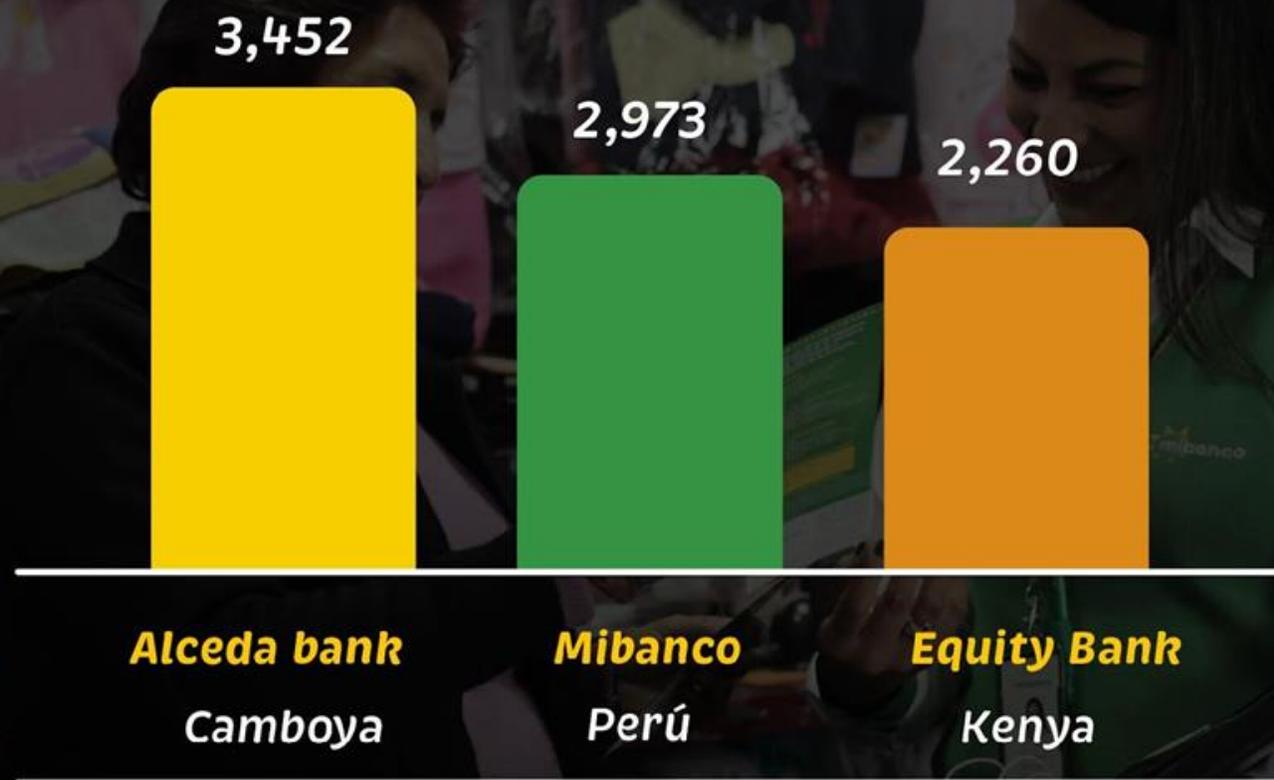
El primer banco privado especializado en microfinanzas
más grande de latinoamérica.



Mix Market (USD Millones)

Liderazgo en nuestro segmento...

El segundo banco privado especializado en microfinanzas
más grande del mundo.



MFI Ranking (USD Millones)



Atendemos a **1.5 millones**
de clientes país en el 2018

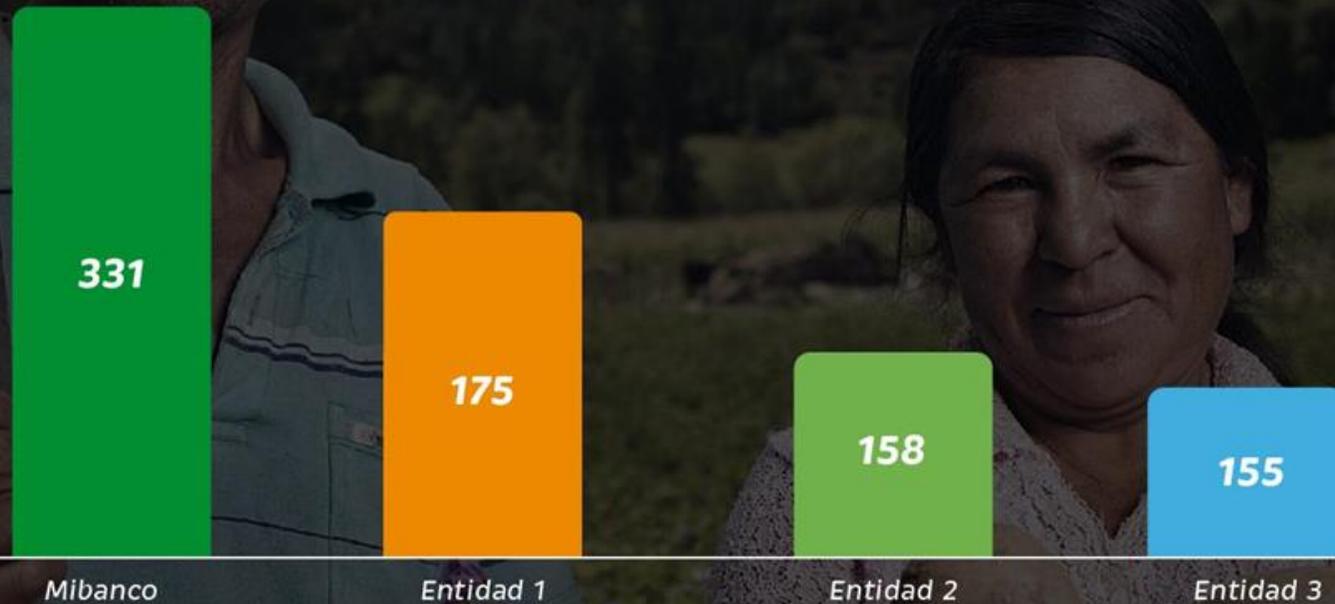


Contribuyendo al desarrollo

Económico – Social del país...

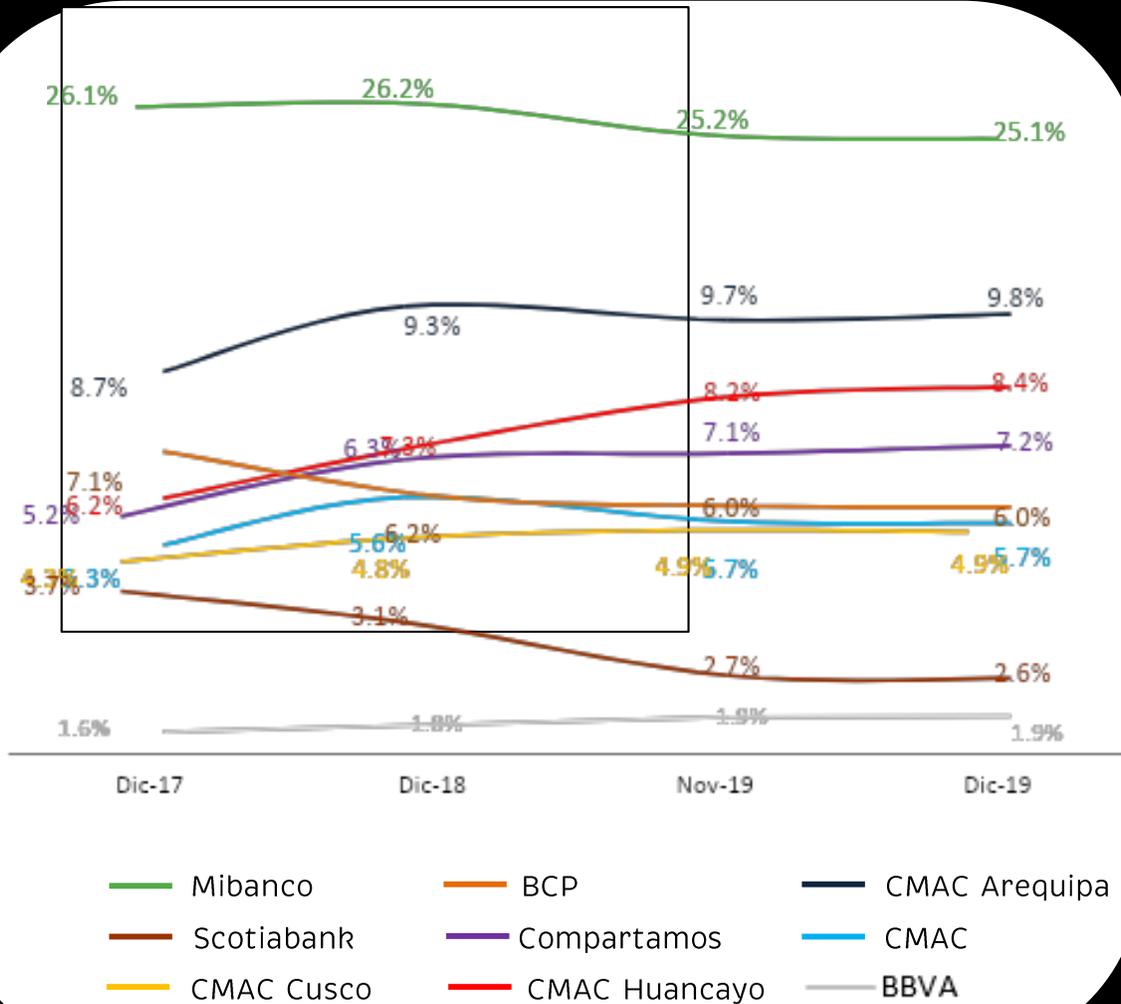
**2015 al 2018 +500 mil personas
bancarizadas.**

Con la red de agencias más grande de la industria de las microfinanzas **a nivel nacional...**



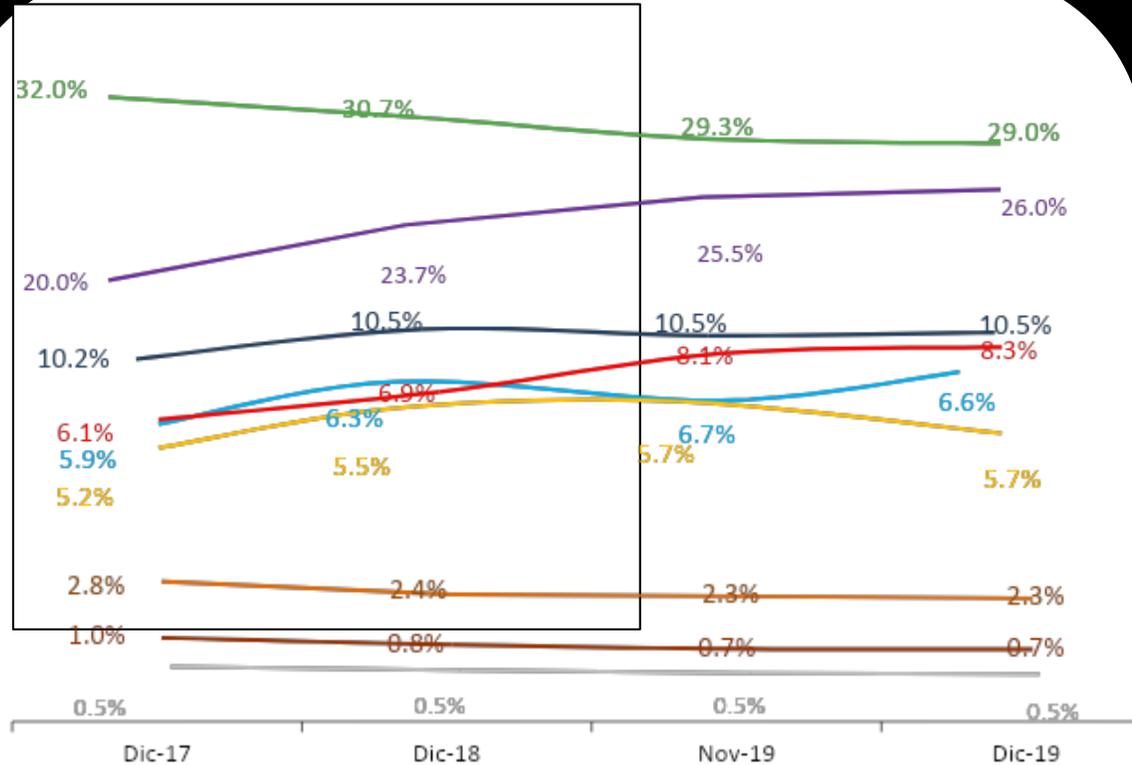
Participación de mercado colocaciones

Micro + Pequeña Empresa (S/ 0 – 150M)

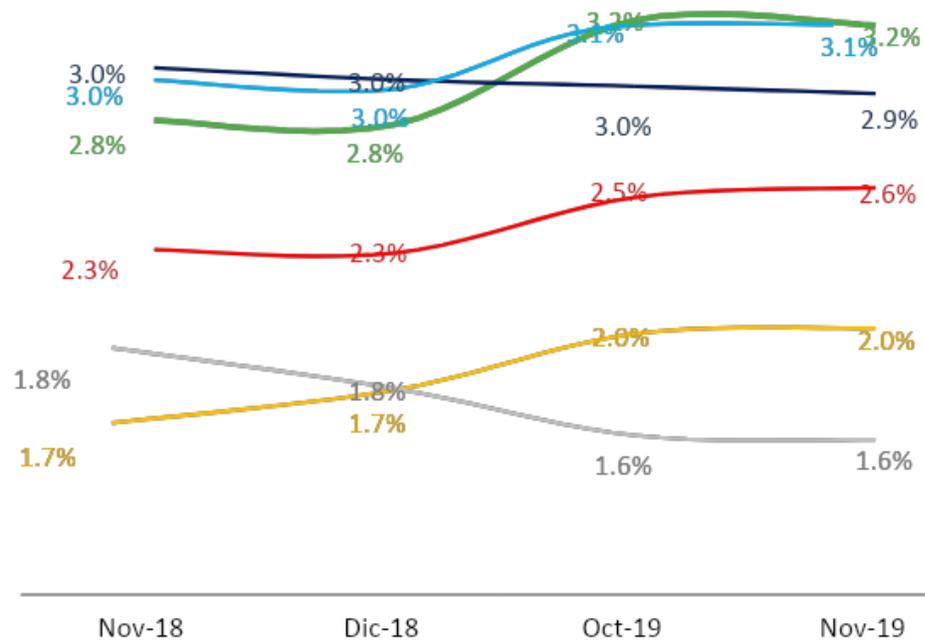


Participación de mercado clientes

Micro + Pequeña Empresa (S/ 0 – 150M)

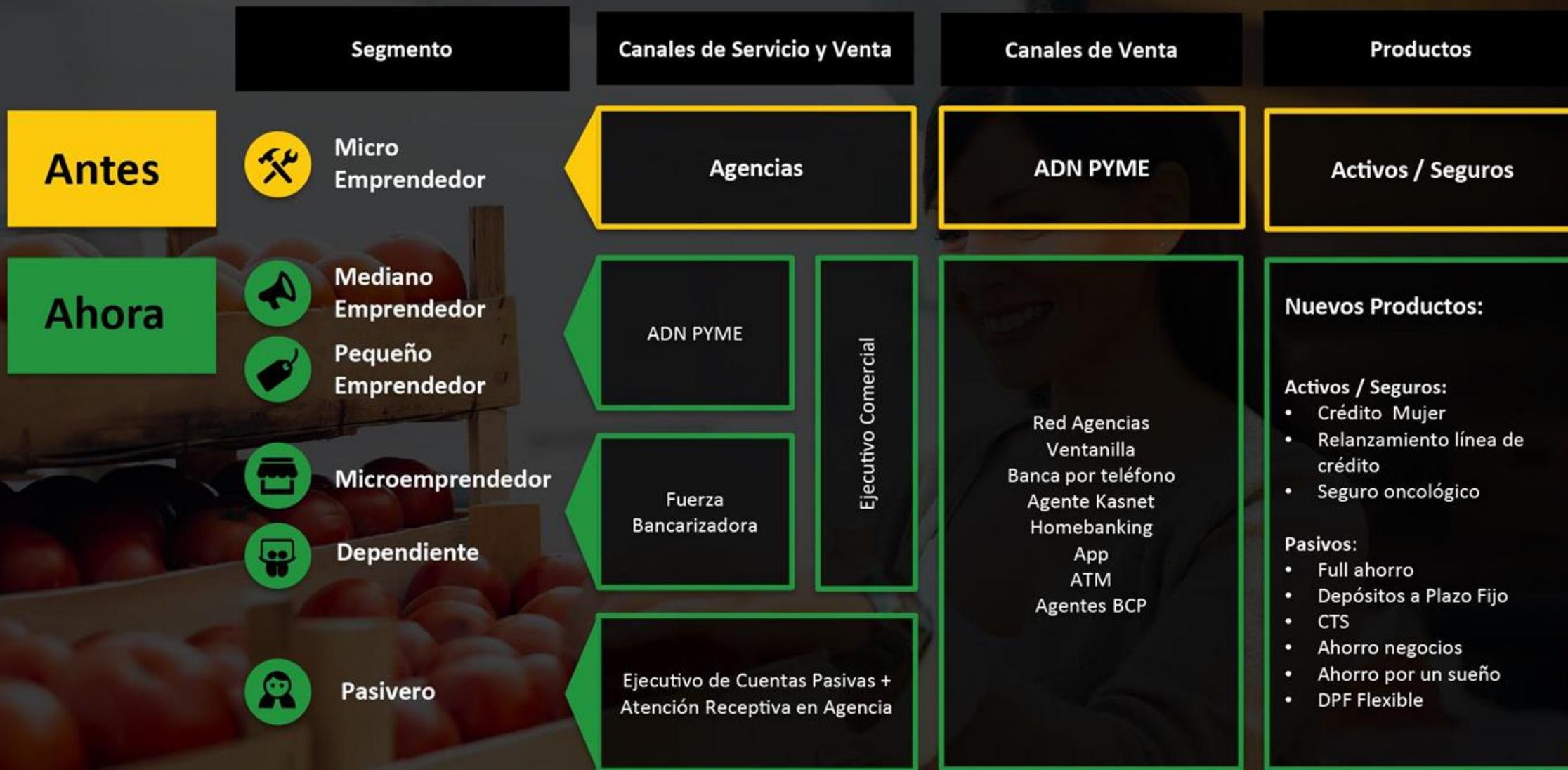


Participación de mercado de pasivos de personas naturales



- Mibanco
- CMAC Arequipa
- CMAC Cusco
- CMAC Piura
- CMAC Sullana
- CMAC Huancayo

Nuestro modelo ha **evolucionado...**





Gracias

